

# 求人票

会社名	ZTE ジャパン株式会社				
職種	アカウントマネージャー（有線製品、ONU）			募集人数	1名
■■ 求人情報 ■■					
仕事内容	<p>【業務内容】</p> <p>日本国内に有線事業を拡大するため、新規マーケット・新規顧客を自ら開拓・発掘し、顧客のニーズに合わせて当社製品の提案営業をご担当いただきます。</p> <p>具体的には</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・ZTEの有線製品、光回線終端装置などを新規顧客、新規ビジネスの開拓をする。</li><li>・必要に応じて既存顧客へのソリューション営業をしていただく。</li><li>・顧客と緊密なコミュニケーションを取りながら、信頼関係構築をする。</li><li>・社内マーケティング部署と連携し、顧客のニーズを満たすよう尽力する。</li><li>・常にマーケットの情報、データを収集・分析し、消費者の行動を詳しく理解して新しいソリューションを顧客へ提案する。</li><li>・売上・利益目標を上司と一緒に設定し、目標達成に向けた施策策定と実行をする。</li><li>・経験により、チームマネジメントとチームメンバの育成を行う。</li></ul> <p>【この仕事の魅力】</p> <p>フラットな組織構成のため、社員の自立性を尊重し、柔軟な対応ができる環境を整えております。直接経営層とコミュニケーションができる場合があります。顧客へ自ら販売を行いますので、高いレベルの業務を通じて営業スキルの向上ができます。営業の実績を伸びていただければ、自分のキャリアアップにもつながります。</p>				
職位	マネージャー		転勤	当面無し	
勤務地	東京都 東京都中央区晴海1-8-12 晴海アイランドトリトンスクエア オフィスタワーZ棟32階 都営大江戸線 勝どき 駅から徒歩4分 有楽町線 月島 駅から10分		出向	無し	
募集背景・魅力	増員のため				
■■ 応募条件 ■■					
年齢	年齢不問	学歴	大学 卒以上		
職務経歴	要 5年以上	英語力		その他語学力	
業界経歴	要	語学力詳細			
求める経験・能力・スキル	<p>【必須】</p> <p>通信業界営業経験5年以上 法人営業実務経験5年以上</p> <p>【求める人物像】</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・目標達成への強い意識</li><li>・業務遂行に対して責任力のある方</li><li>・業務対して能動的に取り組まれる方</li><li>・外資系企業での勤務経験があり、グローバルな環境に慣れている方</li><li>・社内外関係者との円滑な連携が図れるコミュニケーション能力</li><li>・優秀な傾聴能力と理解能力</li></ul>				
■■ 勤務条件 ■■					
雇用形態	無期雇用 有期雇用 契約期間：12か月		試用期間	有り（3ヶ月）	
給与条件	年俸制 年収：600万円～1,500万円（月収：46万円～115万円 / 月額基本給：34万円～85万円）				
賞与・インセンティブ	年1回インセンティブがあり、12月支給。 金額は業績による。				
昇給	年1回 金額は業績による。12月査定、12月/1月から支給。		社会保険	健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険	
交通費	全額支給（上限あり：月額40,000円）				
残業手当	定額の残業代＋通常の残業代 固定残業時間 45時間 / 月 給与には固定残業代45時間分/月が含まれる（約120,000円～300,000円程度）。 残業実績は平均10時間/月です。		福利厚生		
その他手当					

就業時間	固定（定額）残業代制 就業時間 09:30 ～ 18:30 休憩時間 昼：1時間 残業 月 10 時間 ～ 10 時間程度 フレックス制あり、10時から16時半まで	休日	年間休日 125 日 完全週休二日制 GW 夏季休暇 年末年始 【休日】完全週休2日制（土曜・日曜） 【休暇】ゴールデンウィーク、夏季休暇、年末年始休暇
		年間有給休暇	有給休暇は入社時から付与されます ( 初年度、入社時3日、7ヶ月目から10日付与 )
選考プロセス	適性試験：有り 面接回数：3回	受動喫煙対策	就業場所 全面禁煙
備考	面接は基本的に2回、状況により3回の場合もございます。		