求人要項

会社名	ZTE ジャパン株式会社		
職種	Sell outマネージャー（営業）	募集人数	1名

■■ 求人情報 ■■

仕事内容	モバイルターミナル（スマートフォン・タブレット等）の国内市場におけるセルアウトを推進し、事業部の販売目標達成及び市場シェア拡大に貢献する。通信キャリア・代理店・量販店等の販売チャネルを通じたエンドユーザーへの販促活動を統括し、製品の市場浸透を最大化する。 ①通信キャリア営業チーム向け営業 ②代理店向け営業 ③ディストリビューター購買/MVNO/量販店/法人チーム向け営業 ①～③年間・毎月販売目標数量を設定して達成する ④製品上市（ローンチ）に伴う販売戦略の策定， キャリア・代理店・量販店各チャネルに最適化された販促施策の立案と実行 ⑤販売中に販売チャネルの拡大すると同時に、倉庫在庫と市中在庫を消化 ⑥在庫処理の方案作成 ⑦全国エリア勉強会と研修会に企画、協力 ⑧エリアマネージャー（店舗廻り）業務に協力		
職位	マネージャー／担当部長／部長	転勤	当面無し
勤務地	東京都 東京都中央区晴海1-8-12 晴海アイランド トリトンスクエア　オフィスタワーＺ棟32階 都営大江戸線 勝どき 駅から徒歩4分 有楽町線 月島 駅から10分	出向	無し
募集背景・魅力	増員のため		

■■ 応募条件 ■■

年齢	40歳以下	学歴	大学 卒以上		
職務経験	要 5 年以上	英語力		その他語学力	
業界経験	要	語学力詳細	日本人の場合：中国語堪能な方、中国留学経験者優遇		
求める経験・能力・スキル	【必須条件】 λ営業経験3年以上必須。通信業界キャリア、代理店またはIT業界での経験ある方が望ましい。 λセルアウト／セルイン／セルスルーの概念を理解し、販売データに基づいた戦略策定ができる方。 λ目標管理制度のもとでの販売目標達成能力。 λ優れたコミュニケーション能力と文章力。 λ複数のタスクマネジメント能力。 λセルフスターター、問題解決能力、細部へのこだわり。 ＜歓迎条件＞ ◎通信キャリアとの強固なリレーションシップ ◎大手家電量販店・ECチャネルにおける販売促進の経験 ◎製品上市（ローンチ）プロジェクトのリーダーシップ経験				

■■ 勤務条件 ■■

雇用形態	無期雇用 有期雇用 契約期間： 12 か月 - 契約更新： 有り　判断基準： 契約期間満了時の業務量及び業務の進捗状況、勤務成績、会社の経営状況を勘案して判断する - 更新上限： 無し	試用期間	有り（ 3ヶ月 ）
昇給	年1回 1月 金額は業績による。12月査定、1月から支給。	社会保険	健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険
交通費	全額支給（ 上限あり：月額40,000円 ）		
残業手当	管理監督職のため、労働基準法４１条により、労働時間、休憩、休日の割増賃金の規定は適用されません。	福利厚生	
その他手当			

求人内容には非公開情報が含まれるため、第三者への提供は禁止させて頂いております。
ご不用の際はお手数ですが、速やかに破棄してくださいますようお願い致します。
最終的な雇用条件につきましては、最終提示条件を記載した求人票や内定通知書等で雇用主に直接ご確認いただきます。

求人要項

就業時間	管理監督職 就業時間 09:30 ～ 18:30 休憩時間 昼：1時間 残業 月 10 時間 ～ 10 時間程度 フレックス制あり、10時から16時半まで	休日	土日祝、年末年始
		年間有給休暇	有給休暇：7ヶ月目から10日付与（勤続年数に応じて増える） 特別休暇：入社時、慶弔休暇、夏季休暇
選考プロセス	適性試験： 無し 面接回数： 2回 ～ 3回	受動喫煙対策	就業場所 全面禁煙
備考	面接は基本的に2回、状況により3回の場合もございます。		

求人内容には非公開情報が含まれるため、第三者への提供は禁止させて頂いております。
ご不用の際はお手数ですが、速やかに破棄してくださいますようお願い致します。
最終的な雇用条件につきましては、最終提示条件を記載した求人票や内定通知書等で雇用主に直接ご確認いただきます。